

Historique

- Lancé en 2004
- Partenariat métier JT Conseil (20 ans expérience)
- Partenariat technologique groupe Bouygues
- Aide à la décision & Optimisation combinatoire

Clariprint?

- Application web 2.0
- Devis multi-prestataires
- Ouverture fournisseur

Objectifs

Trouver immédiatement le bon imprimeur qui a la machine appropriée au meilleur prix. Assurer le contrôle et le suivi de chaque budget d'édition. Augmenter les revenus et les économies pour les deux parties. Apporter des gains de productivité importants aux deux parties.

Avantages Acheteur

- Mise en concurrence systématique
- Contrôle de conditions négociées
- Concurrence dynamique
- Gain de temps de traitement
- Totale transparence des devis

Avantages Prestataires

Diminution du coût du devis

Retour statistique sur son positionnement

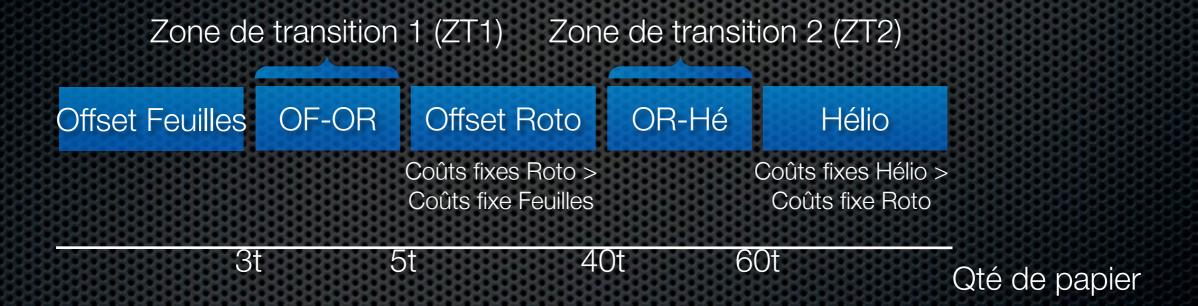
Justification technologique du tarif (gamme de fab)

Gains en productivité 1/2

Utilisation optimale des outils de production

- Possibilité de faire travailler plusieurs imprimeurs sur un même projet
- Amalgame automatique de produits identiques
- Possibilité de faire plusieurs versions pour un même imprimé (ex : multi-langues)

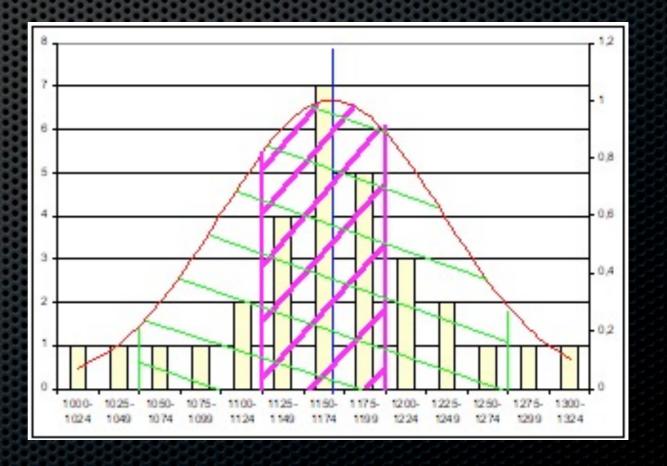
Gain en productivité 2/2 Optimisation du choix technologique



Pourquoi consulter x prestataires?

positionnement d'un imprimeur, sur un dossier, non déterministe et très aléatoire

- Zone rose 16 prestataires
- Zone verte 26 prestataires





Scénario d'utilisation : mise en concurrence continue

Principe mise en concurrence continue

- accès prestataires
 - données techniques et tarifaires
 - simulation
 - statistiques

Objectif mise en concurrence continue

- Permettre l'animation du panel pour que le prestataire
 - mette le plus souvent à jour ses données
 - consulte le plus régulièrement ses statistiques pour stimuler la concurrence

Animation promotionnelle

- Module de remises sur périodes
- Promotions sur machines par rapport à la charge atelier



Merci de votre attention